Documentation Bouteg

Bouteg Team

Table des matières

1	Prem	A	3
	1.1		3
	1.2	Mon premier produit	3
	1.3	Configuration de base	3
2	Cata	logue de produits	5
	2.1	Créer & modifier des produits	5
		2.1.1 Créer un nouveau produit	5
		2.1.1.1 Produit standard	5
		2.1.1.2 Produit par quantité (gr, kg, cl)	6
		2.1.1.3 Produit avec variantes	7
			8
	2.2		9
		2.2.1 Créer une nouvelle catégorie	9
		2.2.2 Trier les catégories	0
		2.2.3 Affilier un produit à une ou des catégories	1
	2.3	Gestion des stocks	
		2.3.1 Suivi des mouvements de stocks	
		2.3.2 Activer le suivi et modifier les stocks	2
	2.4	Gestion des fournisseurs	2
		2.4.1 Créer un nouveau fournisseur	3
3	Bout	ique en ligne	5
	3.1	Apparence & personnalisation	5
	3.2	Paramétrer ma boutique	5
	3.3	Gestion du Contenu	5
		3.3.1 Pages	
		3.3.2 Sections	
		3.3.3 Blocks	
		3.3.4 Menus	
		3.3.5 Short-codes	6
4	Gére	r mes ventes	7
	4.1	Créer des commandes	7
	4.2	Mode de livraisons	7
	4.3	Moyens de paiement	7
	4.4	Gérer mes expditions	7

	4.5 4.6	Encaisser mes commandes	17 18
5	Suivi	i de clientèle	19
	5.1	Gestion des clients	19
		5.1.1 Créer une nouvelle fiche client	19
		5.1.2 Activer ou désactiver l'option de connexion	19
		5.1.2.1 Pour activer le compte client	20
		5.1.2.2 Pour désactiver le compte client	20
		5.1.3 Modifier les informations d'un client	20
		5.1.4 Groupe de clients	20
		5.1.4.1 Créer un groupe clients	20
	5.2	L'espace client	21
6	Mar	keting	23
	6.1	Campagne d'e-mail	23
		6.1.1 Créer une nouvelle campagne d'e-mail	23
		6.1.2 Modification et test d'envoi	24
		6.1.3 Envoi des e-mails	25
	6.2	Envoi groupé de Sms	25
		6.2.1 Créer une nouvelle campagne SMS	25
		6.2.2 Filtrer les destinataires et prévisualiser	26
	6.3	Réductions & promotions	26
	6.3	Réductions & promotions	26 26

Bouteg est un système de gestion tout-en-un destiné aux artisans de l'alimentaire. Il permet aux producteurs et commerçants de vendre, livrer et gérer mais aussi de créer leur site web personnel en toute simplicité. Pour plus d'informations, rendez-vous sur bouteg.com .

Sur ce site, vous trouverez une documentation pour les utilisateurs de la plateforme. Elle vous aidera à configurer et à utiliser votre outil.

La documentation est en cours d'écriture. Si vous ne trouvez pas l'information que vous cherchez, n'hésitez pas à *nous contacter* .

Table des matières 1

2 Table des matières

CHAPITRE 1

Premiers pas

Ce tutoriel est destiné aux nouveaux arrivants Bouteg, qui souhaitent vérifier rapidement la plateforme - faire une configuration de base, quelques petites personnalisations et être en mesure de vendre les premiers produits dans leur nouvelle boutique en ligne.

1.1 Prise en main

Documentation est en cours d'écriture.

1.2 Mon premier produit

Documentation est en cours d'écriture.

1.3 Configuration de base

Documentation est en cours d'écriture.

Catalogue de produits

Bouteg vous permet de créer une base de données de produits. Celle-ci est au coeur de votre outil et vous permet d'afficher vos articles dans votre boutique afin de créer des commandes.

Dans cette rubrique, vous verrez comment ajouter un produit en saisissant ses détails (description, images, prix, caractéristiques, catégories,..).

2.1 Créer & modifier des produits

Vous allez pouvoir voir ici comment saisir les fiches d'identification de vos produits dans votre catalogue...

2.1.1 Créer un nouveau produit

A partir du menu latéral cliquez sur la rubrique « Produits », puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite. Il existe trois types de produits différents dans Bouteg :

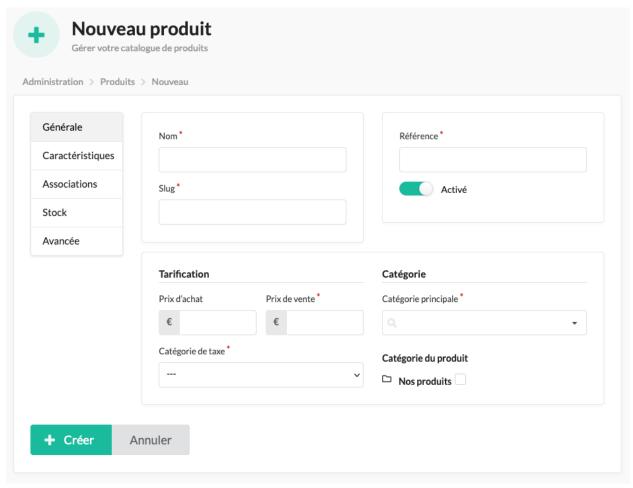
- Produit standard
- Produit par quantité (gr, kg, cl...)
- Produit avec variantes

Si votre produit se vend au kilo, au litre ou via une autre mesure, le mode *Produit par quantité* (gr, kg, cl...) est adapté. Si votre produit présente des variantes, telles que la taille, vous pouvez ajouter chaque déclinaison via la création d'un *Produit avec variantes*. Pour les autres types de produits, le mode *Produit standard* est préconisé.

2.1.1.1 Produit standard

Une fois sur le formulaire de création d'un nouveau produit, il vous faut saisir les informations minimales obligatoires pour que le produit puisse être publié.

Ces informations sont résumées dans l'onglet « Général » :



- Nom Nom du produit
- **Slug** Le slug ¹ sera généré automatiquement à partir du nom du produit.
- **Référence** Référence produit, elle doit être unique et peut uniquement être constituée de lettres, chiffres, tirets et tirets bas.
- **Prix de vente** Prix client renseignés en TTC, comme dans le reste de la solution, la TVA est calculé automatiquement en prenant en compte le taux de taxe renseigné.
- **Catégorie** Affiliez votre produit à une catégorie principale. Par exemple, le produit « carottes » peut être rangé dans la catégorie « Légumes ». Voir la section *Organiser le catalogue par catégories* pour plus d'informations sur la création de catégories.
- Catégorie de taxe La TVA à apliquer à votre produit. De manière générale, le taux réduit (5,5%) concerne l'essentiel des produits alimentaires. Pour plus d'informations, vous pouvez vous référer au site du ministère de l'économie

Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouveau produit.



pour valider la création de votre

2.1.1.2 Produit par quantité (gr, kg, cl...)

Une fois sur le formulaire de création d'un nouveau produit, vous allez retrouver exactement les mêmes champs que pour un produit standard. Vous pouvez donc vous référer à la marche à suivre décrite ci-dessus dans *Produit standard*

^{1.} Un slug d'URL désigne l'identification unique d'un élément permettant de créer un lien pour la page sur votre site web.

Deux champs apparaissent en complément :

- Option Cela correspond à l'unité de mesure pour votre produit. Exemple : grammes, kilogrammes, litres...
- Valeur de définition des tranches Cette valeur correspond à la tranche de quantité à laquelle un client pourra acheter le produit. Exemple : si vous indiquez 250 gr, le client pourra acheter le produit en 250 gr, 500 gr, 750 gr, 1000 gr...



Prudence : Le prix de vente doit être le prix du produit pour la quantité de tranche indiquée ci-dessus.



Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouveau produit. pour valider la création de votre

2.1.1.3 Produit avec variantes

Une fois sur le formulaire de création d'un nouveau produit, vous allez retrouver les même champs que pour un produit standard sans la partie tarification. Vous pouvez donc vous référer à la marche à suivre décrite ci-dessus dans *Produit standard*.

Une nouvelle section « Méthode de sélection de variante » apparait dans l'onglet « Général » avec deux champs :

- Choix de variante Conserver la valeur « Choix de variante », nous ne détaillerons pas ici la seconde option.
- Options Sélectionner ici la ou les valeurs corespondantes afin de déclinner toutes les combinaisons existant de votre produit.

Méthode de sélection de variante



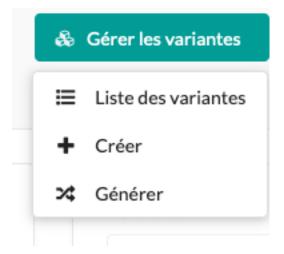


Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouveau produit. pour valider la création de votre

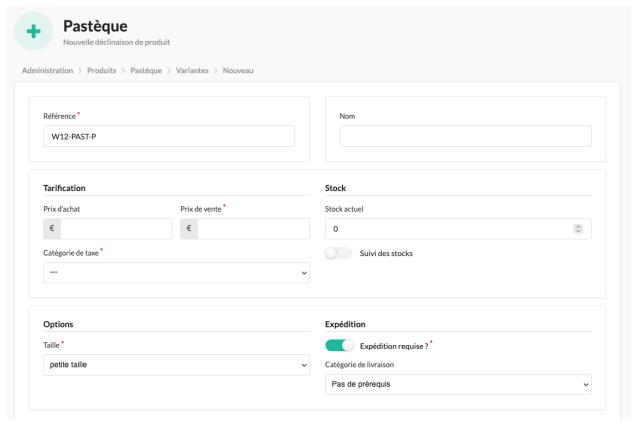
Note : Il est possible de créer des options personnnalisées (comme la couleur de votre produit : rouge, noir, blanc...) via la création d'une nouvelle « Options de produit » Pour cela, à partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « paramétrages » puis « « Options de produit » et enfin « Créer »

2.1.1.3.1 Créer une variante de produit

Une fois le produit créé, un nouveau bouton « Gérer les variantes » va apparaître en haut à droite de la page d'édition du produit. Cliquez sur « Créer » afin d'accéder au formulaire.



Une fois sur le formulaire de création d'une nouvelle variante, il vous faut saisir les informations obligatoires pour que la variante puisse être publiée.



- Référence Référence de la variante produit, tout comme pour le produit elle doit être unique et peut uniquement être constituée de lettres, chiffres, tirets et tirets bas.
- Prix de vente Prix client renseignés en TTC, comme dans le reste de la solution, la TVA est calculé automatiquement en prenant en compte le taux de taxe renseigné.
- Options Sélectionner les valeurs correpondant à la combinaison que vous souhaitez créer. Par exemple : Taille
 petite taille & Couleur = rouge

Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouvelle variante.



pour valider la création de votre

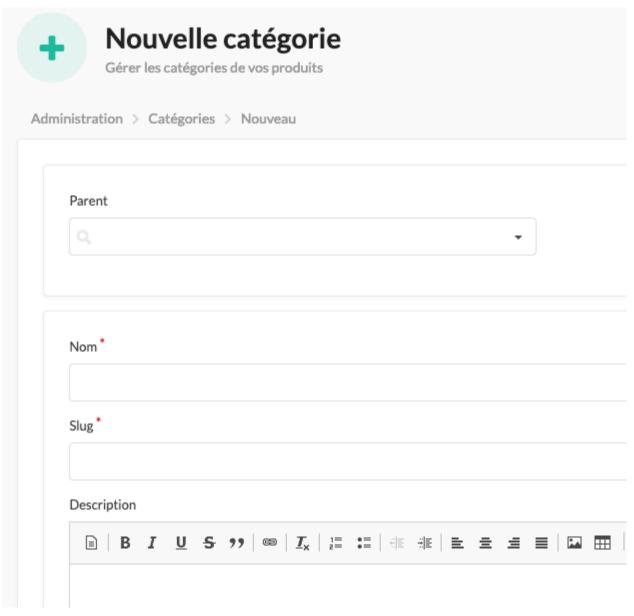
Notes

2.2 Organiser le catalogue par catégories

Chaque produit doit appartenir à au moins une catégorie. Exemple : les carottes sont rangées dans la catégorie « Légumes ». Cela permet de faciliter la navigation pour vous, mais aussi pour vos visiteurs dans la boutique, via la création du menu et de pages listant les produits de la catégorie.

2.2.1 Créer une nouvelle catégorie

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Catégories », puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.



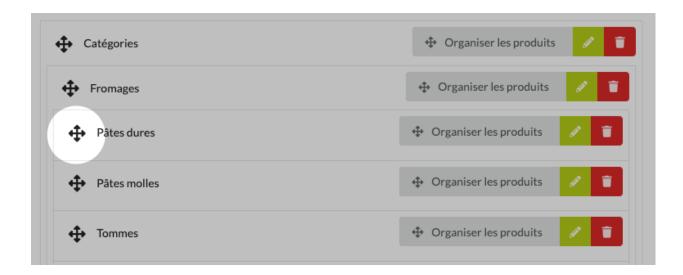
- 1. Si vous sélectionnez une valeur dans le premier champ « Parent », la catégorie créée deviendra alors une catégorie secondaire associée à la catégorie principale que vous aurez sélectionnée.
- 2. Saisissez le « Nom » de votre catégorie. Le slug ¹ sera généré automatiquement à partir du nom du produit.
- 3. Utilisez le champ « Description » pour indiquer à vos clients ce qu'ils trouveront dans cette catégorie.



2.2.2 Trier les catégories

Vous pouvez changer l'ordre d'affichage des catégories dans le menu de votre boutique. Pour cela, à partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Catégories ». La liste des catégories apparait, utilisez la fonction « Glisser-Déposer » pour déplacer les catégories et sous-catégories.

1. Un slug d'URL désigne l'identification unique d'un élément permettant de créer un lien pour la page sur votre site web.



2.2.3 Affilier un produit à une ou des catégories

Pour plus d'informations, rendez-vous dans la section Créer & modifier des produits.

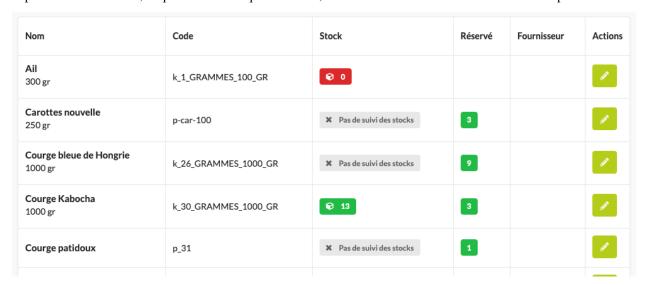
Notes

2.3 Gestion des stocks

La gestion des stocks consiste à suivre les marchandises stockées par votre entreprise et leurs quantités. Un bon suivi des stocks permet faire face à des pics de ventes, notamment sur les produits disponnibles en faible gantité.

2.3.1 Suivi des mouvements de stocks

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Stock », vous arrivez alors sur un tableau listant des produits.



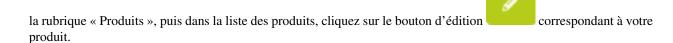
2.3. Gestion des stocks

N'apparaissent ici que les produits avec un suivi de stock activé ou en cours de commande. La colonne « Stock » correspond à la quantité disponnible pour un produit, la colonne « Réservé » est la quantité en cours de commande pour un produit.

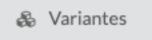
2.3.2 Activer le suivi et modifier les stocks

Le suivi des stocks pour un produit permettra de déduire automatiquement à la quantité totale disponnible la quantité vendue à chaque commande .

Pour activer le suivi des stocks et modifier la quantité disponnible sur un produit à partir du menu latéral, cliquez sur



Note: Si votre produit possède des variantes, vous devez d'abord sélectionner la variante en cliquant sur



Une fois sur le formulaire d'édition du produit, allez dans la section stock, indiquer la quantité de produit disponnible et cliquez sur « Suivi des stocks » afin d'activer le suivi pour ce produit.



2.4 Gestion des fournisseurs

Vous avez la possibilité de définir un fournisseur pour vos produits. Pour cela,

2.4.1 Créer un nouveau fournisseur

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Paramétrages » puis « Fournisseur », une fois dans la rubrique fournisseur, cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.

- 1. Saisissez le « Nom » de votre fournisseur. Le slug ¹ sera généré automatiquement.
- 2. Les autres champs sont optionnels et servent à afficher des informations aux clients sur la page de la boutique dédiée au fournisseur.



3. Cliquez sur le bouton

pour valider la création du nouveau fournisseur.

Notes

^{1.} Un slug d'URL désigne l'identification unique d'un élément permettant de créer un lien pour la page sur votre site web.

CHAPITRE 3

Boutique en ligne

La boutique en ligne est votre site web personnel qui est le canal de vente dédié à vos clients. Il tient aussi lieu de plateforme d'accueil et de présentation de votre entreprise.

Dans cette rubrique, vous verrez comment configurer mais aussi personnaliser votre site (menus, page d'accueil, pages de contenu, images...) afin d'optimiser votre visibilité et vos ventes.

3.1 Apparence & personnalisation

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

3.2 Paramétrer ma boutique

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

3.3 Gestion du Contenu

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

3.3.1 Pages

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

3.3.2 Sections

Documentation Bouteg

3.3.3 Blocks

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

3.3.4 Menus

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

3.3.5 Short-codes

CHAPITRE 4

Gérer mes ventes

Bouteg vous permet de gérer en toute simplicité tout votre processus de vente : de la prise de commande au paiement en ligne en passant par l'expédition. Il gère aussi l'ensemble des documents associés (Commandes, Bons de livraison, Factures).

4.1 Créer des commandes

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

4.2 Mode de livraisons

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

4.3 Moyens de paiement

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

4.4 Gérer mes expditions

La documentation est en cours d'écriture. Pour une assistance merci de nous contacter.

4.5 Encaisser mes commandes

4.6 Facturer mes commandes

Suivi de clientèle

Un profil est créé lors de l'interaction d'un client avec votre boutique, vous pouvez également ajouter, modifier ou supprimer une fiche client depuis l'interface de gestion.

Dans cette rubrique, vous verrez aussi comment voir et organiser votre base clientèle. Mais aussi, comment le client va pouvoir interagir avec vous et accéder aux informations le concernant via son espace personnel.

5.1 Gestion des clients

5.1.1 Créer une nouvelle fiche client

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Clients », puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.

Une fois sur le formulaire de création d'un nouveau client, il vous faut saisir les informations obligatoires minimales pour que la fiche client soit publiée :

- Nom Le nom du client
- **Prénom** Le prénom du client
- E-mail L'e-mail du client



Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouveau client. pour valider la création de votre

5.1.2 Activer ou désactiver l'option de connexion

Vous pouvez créer un compte client afin que ce dernier puisse se connecter via la boutique.

Pour cela, à partir du menu latéral cliquez sur la rubrique « Clients », puis, dans la liste des clients, cliquez sur le



correspondant à votre client.

5.1.2.1 Pour activer le compte client

Aller dans la section « Informations d'identification » et cocher « Peut se connecter au magasin en ligne ? ». Puis saisir un mot de passe pour l'utilisateur et cocher « Activé ».

Le mot de passe en combinaison de l'e-mail seront les éléments d'identification qui permetront au client de se connecter sur la boutique.

5.1.2.2 Pour désactiver le compte client

Aller dans la section « Informations d'identification » et décocher « Activé ».



5.1.3 Modifier les informations d'un client

Si vous souhaitez modifier un profil ou si votre client a malencontreusement renseigné une adresse mail incorrecte, un mauvais numéro de téléphone,... Vous avez la possibilité de modifier ses informations personnelles pour lui.

Pour cela, à partir du menu latéral cliquez sur la rubrique « Clients », puis, dans la liste des clients, cliquez sur le



correspondant à votre client.

5.1.4 Groupe de clients

Vous avez la possibilité de segmenter votre clientèle pour mieux cibler ses besoins et d'initier des actions spécifiques, comme l'envoi d'e-mailing.

5.1.4.1 Créer un groupe clients

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Groupes », puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.

Une fois sur le formulaire de création d'un nouveau groupe, il vous faut saisir les informations obligatoires minimales pour créer le gropue client :

- **code** Le code ¹ correspondant au groupe
- Nom Le nom du groupe. Par exemple : « Très bons clients »



Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouveau client. pour valider la création de votre

Notes

5.2 L'espace client

Le client a la possibilité de se créer un compte depuis le bouton « Créer un compte » présent dans l'en-tête du site.

Connexion | Créer un compte



Une fois connecté, il peut accéder à son espace personnel depuis le bouton « Mon compte » présent dans l'en-tête du site.



Mon compte

Gérer vos informations personnelles et préférences

Jean MARTIN

jean.martin@domaine.com vérifié

Modifier

Changer votre mot de passe

Depuis cette espace privé l'utilisateur peut :

- Modifier ses informations personnelles : Nom, prénom, e-mail....
- Gérer son abonnement aux newsletters

5.2. L'espace client 21

^{1.} Le code à l'image d'une référence produit est l'identification unique utilisée par le système. Il doit donc être unique et ne peut être constitué que de lettres, chiffres, tirets et tirets bas. Par convention, on utilise le nom de l'instance en majuscule.

Documentation Bouteg

- Changer de mot de passe
- Modifier ses adresses de facturations et de livraisons
- Consulter l'historique de ses commandes
- Consulter l'historique de ses factures
- Procéder à des paiements de commandes ou factures

Note : La création d'un compte client peut être obligatoire afin de commander si vous avez activé la création de compte obligatoire pour la configuration de votre boutique.

Marketing

Pour permettre l'amélioration de vos ventes, Bouteg vous propose des outils adaptés à vos besoins, et ceci via la création de campagnes d'e-mails ou encore via la mise en place de codes de réduction et de promotion.

6.1 Campagne d'e-mail

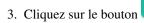
Bouteg vous fait bénéficier d'un outil simple et très performant pour gérer vos campagnes d'e-mailing.

Cette fonction, qui permet d'adresser vos newsletters aux utilisateurs de votre base clients, est complétement compatible avec les exigences de la CNIL et respecte la loi RGPD.

6.1.1 Créer une nouvelle campagne d'e-mail

A partir du menu latéral cliquez sur la rubrique « E-mailings », puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.

- 1. Saisissez l'objet de votre e-mail.
- 2. Rédiger votre e-mail dans dans la zone « Contenu »





pour valider la création de la campagne.

Note:

Vous pouvez personnaliser le contenu de l'e-mail avec le nom et prènom de votre client.

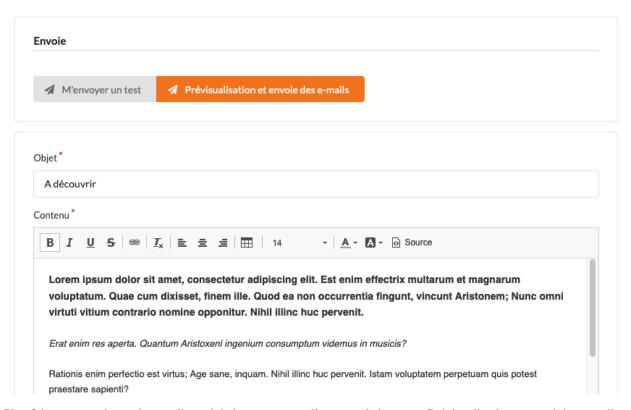
Pour cela, il faut mettre la variable { firstName} } pour le prénom ou { {lastName} } pour le nom de famille à l'endroit de votre texte où vous souhaitez qu'ils apparaissent.

Exemple : Bonjour {{firstName}}, voici une offre intéressante pour vous...

6.1.2 Modification et test d'envoi

Une fois la création éffective, vous êtes redirigé sur la page d'édition.

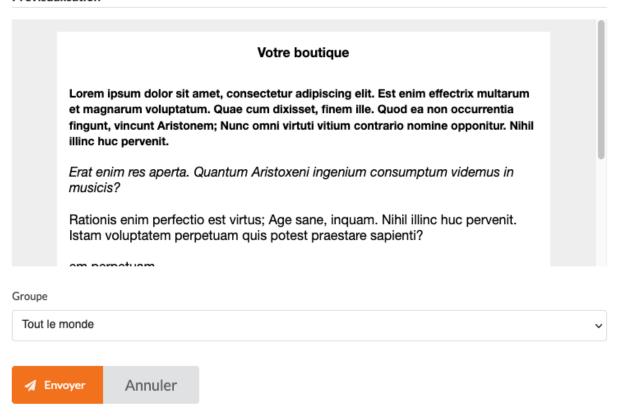
Sur cette page, vous pouvez corriger le contenu et l'objet de votre e-mail. Mais aussi vous envoyer un test, en cliquant sur le bouton » M'envoyer un test ». Ainsi, vous recevrez l'e-mail directement sur votre boite aux lettres personnelle.



Une fois que vous êtes prêt pour l'envoi de la campagne, cliquez sur le bouton « Prévisualisation et envoi des e-mails »

6.1.3 Envoi des e-mails

Prévisualisation



Une fois sur la page de prévisualissation vous pouvez sélectionner le groupe des clients à qui envoyer les e-mails (Pour en savoir plus sur la segmentation clientèle rendez-vous dans *Créer un groupe clients*).

Enfin, cliquez sur « Envoyer » pour valider l'envoi.

6.2 Envoi groupé de Sms

Bouteg vous fait bénéficier d'un outil simple, rapide et performant pour envoyer des SMS groupés.

Cette fonction vous permet de vous adresser aux clients de votre base de données; elle est complètement compatible avec les exigences de CNIL et respecte la loi RGPD.

6.2.1 Créer une nouvelle campagne SMS

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « SMS », puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.

1. Rédiger votre SMS dans la zone « message »

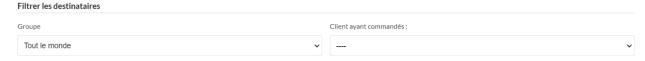


- 2. Cliquez sur le bouton
- 3. Puis cliquer sur le bouton prévisualiser pour passer à l'étape suivante

6.2.2 Filtrer les destinataires et prévisualiser

Sur cette page, vous pouvez choisir qui de vos clients recevra cet SMS.

Sur cette page aussi, vous pouvez corriger le contenu et l'objet de votre e-mail. Mais aussi vous envoyer un test en cliquant sur le bouton » M'envoyer un test ». Ainsi, vous recevrez l'e-mail directement sur votre boite aux lettres personnelle.



Vous pouvez également prévisualiser votre message tel qu'il sera délivré a votre client.

Prévisualisation



At nunc si ad aliquem bene nummatum tumentemque ideo honestus advena salutatum introieris, primitus tamquam exoptatus suscipieris et interrogatus mul STOP: 00000

Note:

- Le nom de l'expéditeur sera « Bouteg ».
- La mention « STOP » est une mention légale qui est ajoutée a la fin de chaque SMS et qui permet à votre client de se désinscrire de votre liste de diffusion s'il le souhaite.

Il ne vous reste plus qu'à appuyer sur le bouton « envoyez » pour valider l'envoi de votre campagne SMS.

Avertissement : Pour faire une demande afin de recharger votre compte en crédits SMS, merci de nous contacter.

6.3 Réductions & promotions

Bouteg permet d'utiliser des codes de réduction ou de promotion afin d'animer commercialement votre boutique. Mais aussi afin de créer des avoirs, bien pratiques si vous souhaitez éviter les remboursemments aux clients.

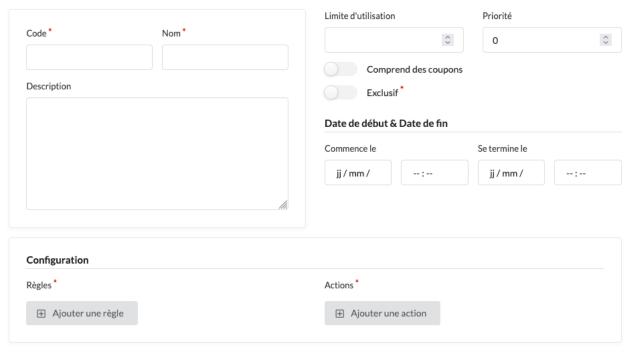
Ce système est très flexible, basé sur une combinaison de règles de promotion et d'action.

6.3.1 Créer une nouvelle réduction (ou promotion)

A partir du menu latéral, cliquez sur la rubrique « Promotions » puis cliquez sur le bouton « Créer » en haut à droite.

Une fois sur le formulaire de création d'une nouvelle promotion, il vous faut saisir les informations obligatoires minimales pour créer la promotion :

- **code** Le code ¹ correspondant à la promotion
- **Nom** Le nom de la promotion.



Une fois toutes les valeurs saisies, cliquez sur le bouton nouveau client.



pour valider la création de votre

Notes

^{1.} Le code à l'image d'une référence produit est l'identification unique utilisée par le système. Il doit donc être unique et ne peut être constitué que de lettres, chiffres, tirets et tirets bas. Par convention, on utilise le nom de l'instance en majuscule.

28

			7
CHA	רום		
$\cup \square A$		\Box	

Contact

Pour nous contacter:

- Via notre site web : https://www.bouteg.com/contactVia e-mail : contact@bouteg.com